

Sittentisch oder Tischgesittet?

Wie wollen Sie beim nächsten Lunch oder Dinner auffallen?

- Das Business (Knigge) Dinner heute für Erfolg auch bei Tisch -



Was für eine Chance, wenn das erfolgsversprechende Gespräch mit dem potentiellen Kunden zur Mittagszeit endet!

Unsere Nachbarn machen es uns vor: Franzosen, Italiener, Spanier, Belgier, Luxemburger und selbst die von „direkt nebenan“ aus Österreich wissen darum, dass bei einem ausgiebigen Essen mit entsprechendem Plausch genau ausgelotet wird, wie „das Gegenüber“ ist und ob das miteinander ins Geschäft kommen wirklich gut ist.

Damit kann **das Essen gehen zum Kern des Geschäfts werden** und damit manchmal **bedeutender sein als die beste Produktpräsentation**.

Wie gut also, um die Handhabung dieses entscheidenden Puzzleteils zu wissen!

Ob Fingerfood, Stehempfang, Bankett oder eben auch die »à la carte«-Einladung.

Profitieren Sie von den beiden Profis ihres Fachs, Petra Lienhop und Georg Meiwes, die als berufliches Duo gemeinsam gut 60 Jahre Erfahrung aus der nationalen und internationalen Hotellerie und Gastronomie mitbringen.

Und sie haben sie wirklich alle als Gast gehabt - ob als Hotelgast oder am Tisch: von ranghöchsten Staatsgästen bis zur höchsten politischen Spitze des Bundes, von Vertretenden aus Königshäusern bis hin zum europäischen Hochadel.

Ebenso gehörten Größen aus Wirtschaft, Wissenschaft und Kunst zu ihren Gästen.



Diese beiden wirklichen »Experten vom Fach« inszenieren als Gastgeberin und Gastgeber par excellence, ihre Geschichten, die vom ganz normalen Leben erzählen, und füllen diese mit Leben. Dabei darf auch der Lachmuskel trainiert werden, denn der Spaß, mit dem charmanten Nebeneffekt, zu lernen, ist für die beiden Maxime.

Schenken Sie sich selbst die Beruhigung, wenn Ihre Mitarbeitenden demnächst mit ihren besten und wertvollsten Kunden essen gehen und diese begeistert von deren Gastgeberium sein werden.



Die **Trainings mit Selbsterfahrungseffekt** bei Lunch oder Dinner liefern Antworten vom „amüsierten Gaul“ (Amuse-Gueule) bis hin zur „Zahnstochernutzungsverordnung“ und auch auf diese Fragen:

- ! Imbissbude oder Gourmettempel?
- ! Welches ist der beste Tisch im Restaurant?
- ! Wie ist das mit dem Tür aufhalten, an der Garderobe und wer geht wie zum Tisch?
- ! Wo ist der schönste Platz am Tisch?
- ! À la carte oder Menü?
- ! Bier oder Wein? Und was ist mit Wasser?
- ! Souverän von der Bestellung bis zur Bezahlung.
- ! Galant vom Smalltalk zum Tischgespräch.



Die wertvollste Investition seit es »Tischsitten« gibt.



Hier noch ein paar Auszüge aus der Packungsbeilage...

Inhaltsstoffe

Die Formel lautet H-EQ-cFK-B-WE² und ist damit die perfekte Mischung aus Humor, emotionaler Intelligenz, charmanter Fachkompetenz, Begeisterung und einer großen Portion »Wa(h)re Empathie«.

Welche Nebenwirkungen sind möglich?

Während des Abends kann es zur verstärkten Inanspruchnahme der Lachmuskulatur kommen, womit eine eventuelle Grübchenbildung an der Wange verbunden ist. Auch nach dem Abend kann es in der Erinnerung an dieses Erlebnis zu häufigem Auftreten des Duchenne-Lächelns kommen, das sich sowohl in der Nähe der Mundwinkel zeigt, als auch um die Augen herum.

Nachhaltigkeit

... ist den Moderatoren sehr wichtig! Somit bieten sich Anschlussbehandlungen an diesen Abend an – ganz individuell, je nach persönlicher Zielsetzung.

Nach der Teilnahme an diesem Abend kann es zu folgenden Nachwirkungen kommen: gesteigerte Freude im wertschätzenden, stilvollen und zeitgerechten Umgang mit Menschen, souveränerer Auftritt, Steigerung der Selbst- und Menschenkenntnis sowie erhöhte Selbstsicherheit.

Zudem kann es zum Ausbruch der Äußerung und dem dringenden Wunsch auf Unterstützung in der Stärkung der Markenpersönlichkeit für sich selbst und das Unternehmen kommen. Bitte sprechen Sie hierzu vertrauensvoll mit Ihrer Business Coach Petra Lienhop.

Wie steht es um die Aufbewahrung?

Es gibt keine!

Verantwortungsbewusste und vorausschauende Gastgeber buchen bevor es der Mitbewerb tut!

Deswegen: fragen Sie gleich hier und jetzt einen Termin an: kontakt@petra-lienhop.eu oder rufen Sie an unter 05132 50 46 775. **Besser heute als Morgen!**